



ЭЛЕМЕНТ  
ЛИЗИНГ

# Заявление об ограничении ответственности



Настоящая презентация содержит информацию, представленную в соответствии с МСФО, а также определенную информацию, которая не представлена в рамках соответствующих принципов бухгалтерского учета и/или которая не была предметом аудита. Элемент Лизинг (далее Компания) не дает никакой гарантии, явной или подразумеваемой, касательно точности или полноты любой информации, содержащейся здесь. Прошлые результаты не могут быть ориентиром для будущих показателей, и, соответственно Компания не дает никаких гарантий того, что ее будущие операции будут соответствовать информации, содержащейся в презентации. Компания не принимает никакой ответственности за любые расходы или убытки, связанные с использованием презентации. Обратите внимание, что в силу округления представленные количественные показатели могут при сложении не давать в точности указанные итоги, а доли могут не отражать в точности абсолютные цифры. Информация, содержащаяся в презентации, актуальна только на заявленную дату. Компания не берет на себя обязательство обновлять или пересматривать информацию или какие-либо прогнозные утверждения в презентации для отражения изменений после указанной даты.

Настоящая презентация предназначена только для информационных целей и не представляет собой юридически обязывающее действие. Настоящая презентация не представляет собой какую-либо официально признаваемую версию финансовой отчетности. Настоящая презентация не представляет собой предложение или продажу ценных бумаг в любой юрисдикции и никак иначе не образует приглашение или побуждение для какого-либо лица гарантировать размещение, подписаться или иным образом приобрести ценные бумаги Компании. Если настоящая презентация предоставлена вам в электронной форме, то, хотя при подготовке и размещении электронной версии презентации была проявлена разумная заботливость. Компания не принимает никакой ответственности за любой убыток или ущерб, связанный с электронным хранением или передачей информации.

Независимая компания, предоставляющая в лизинг коммерческий автотранспорт, спецтехнику и оборудование преимущественно предприятиям малого и среднего бизнеса:

- привлекательный сегмент рынка с существенным потенциалом повторных обращений
- высоколиквидные активы
- высокая процентная маржа

## МИССИЯ

Организация финансовых решений, обеспечивающих максимально быстрый доступ потребителей к технике

2004 Год создания



Сделки небольшого размера, ключевые характеристики лизингового продукта – скорость, простота и прозрачность решений



Лидирующее положение в сегменте лизинга грузового автотранспорта



Одна из крупнейших лизинговых компаний по количеству клиентов и числу сделок. Более 142 тысяч договоров, более 47 тысяч клиентов с момента создания



Устойчивость бизнес-модели подтверждена опытом прохождения кризисов 2008-2009 и 2014-2015 гг.



Безупречная кредитная история, эмитент облигаций с 2007 г.  
Рейтинг от АКРА: А, прогноз «Стабильный»  
Рейтинг от Эксперт РА: А, прогноз «Стабильный»

# Обзор российского рынка лизинга



Высокая концентрация, большие доли государства и банков на российском рынке лизинга:

- 5 крупнейших лизинговых компаний контролируют около 70% рынка\*, из них 4 государственные и 4 банковские «дочки»\*\*
- доля 3 крупнейших (ГПБ Лизинг, ГТЛК и Сбербанк Лизинг) выросла с 47% на 01.07.2023 до 52% на 01.07.2024\*, доля топ-3 в объеме нового бизнеса по итогам 6м 2024 г. составила 45% (за 6м 2023 г. – 42%)

Объем нового бизнеса за 6м 2024 составил 1 480 млрд рублей, что практически полностью повторяет результат аналогичного периода 2023 года (1 490 млрд рублей).

Сегмент автолизинга, несмотря на снижение темпов роста, продолжает выступать одним из главных драйверов рынка:

- объем нового бизнеса в сегменте автолизинга за 6м 2024 г. вырос на 11% по сравнению с 6м 2023 г. (6м 2023 г. по сравнению с 6м 2022 г. – рост на 109%)\*\*
- доля сегмента в объеме нового бизнеса на рынке лизинга по итогам 6м 2024 г. составила 56% (доля грузового транспорта - 34%, легковых автомобилей – 19%, автобусов – 3%), в то время, как по итогам 6м 2023 г. она составляла 50% (грузового - 31%, легкового - 15%, автобусов – 3%)\*\*

Уровень проникновения лизинга в автопродажи вырос за период 01.07.2022–01.07.2023 для новых грузовых авто с 60 до 85%, а для новых легковых и коммерческих — с 16 до 20%\*\*

Доля сделок с клиентами МСБ в объеме нового бизнеса продолжает оставаться на очень высоком уровне – 75% за 6м 2024 г. (6м 2023 г. – 75%)

\* По размеру портфеля на 01.07.2024 г. на основе данных Эксперт РА

\*\* По данным Эксперт РА

# Рыночные показатели Элемент Лизинг



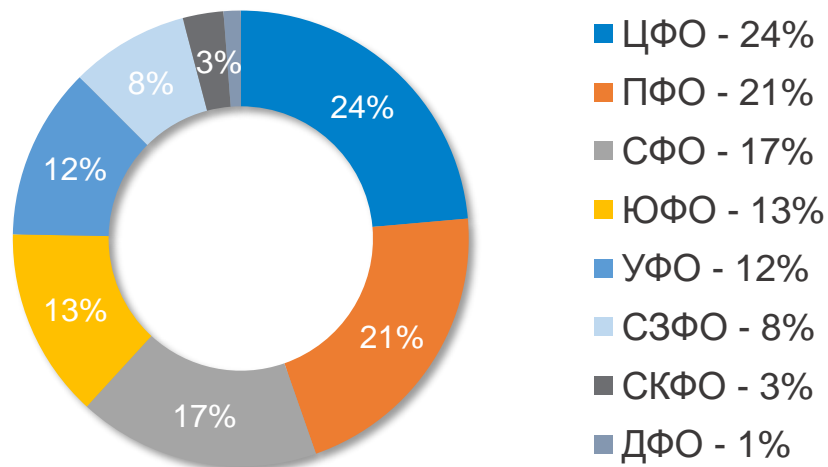
По видам передаваемого в лизинг имущества	Весь рынок	Грузовой автотранспорт	Автобусы и троллейбусы	Строительная спецтехника	Медицинское оборудование
Объем нового бизнеса* за 6м 2024 г./ Доля сегмента	1 480 млрд ₽	34%	3%	15%	0,5%
Место ЭЛ по объему нового бизнеса	18	12	7	26	3
Рыночная доля ЭЛ в сегменте, %	0,7%	1,3%	2,2%	0,4%	6,4%
Объем лизингового портфеля* на 01.07.2024 / Доля сегмента	10 800 млрд ₽	22%	2,4%	9%	0,2%
Место ЭЛ по портфелю	26	17	9	28	4
Рыночная доля ЭЛ в сегментах ЛП, %	0,3%	0,7%	1,1%	0,4%	4,6%
По категории лизингополучателей	Весь рынок	Малый бизнес		Физические лица	
Объем нового бизнеса* за 6м 2024 г./ Доля сегмента	1 480 млрд ₽	62%		0,1%	
Место ЭЛ по объему нового бизнеса		13		4	
Рыночная доля ЭЛ в сегменте, %		1,0%		3,3%	

\* По данным Эксперт РА

## Региональная сеть

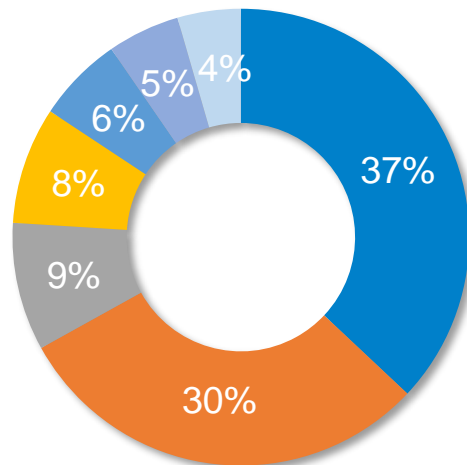
- Стратегия регионального присутствия основана на принципе максимальной близости к точке продаж передаваемых в лизинг активов
- Региональная сеть на июль 2024 представлена 100 офисами продаж в 65 городах России
- Собственная сеть офисов продаж позволяет заключать лизинговые договоры с предприятиями, ведущими бизнес во всех федеральных округах РФ

**Структура лизингового портфеля  
по федеральным округам  
на 01.07.2024**



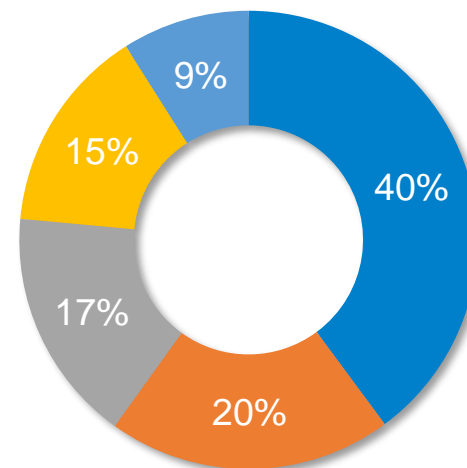
# Структура нового бизнеса

Структура нового бизнеса  
по типам предметов лизинга\*  
за 6м 2024 г



- Коммерческий автотранспорт до 3.0т - 37%
- Коммерческий автотранспорт свыше 3.0т - 30%
- Автобусы и микроавтобусы - 9%
- Строительная спецтехника на колесах - 8%
- Оборудование - 6%
- Прочая спецтехника - 5%
- Легковые авто - 4%

Структура нового бизнеса  
по видам деятельности клиентов\*  
за 6м 2024 г



- Транспорт и связь - 40%
- Торговля - 20%
- Прочие производства - 17%
- Строительство - 15%
- Прочее - 9%

\* По сумме финансирования = сумма ДКП - Аванс

# Базовые параметры лизинговых договоров



- Медианный размер сделки за 6м 2024 г. – 2,4 млн руб.\*
- Срок договора лизинга – от 1 до 5 лет
- Дюрация портфеля на 01.07.2024 составляет 24 мес.
- Медианный размер авансового платежа за 6м 2024 г. составляет 24% от первоначальной стоимости предмета лизинга
- Договоры заключаются на условиях ежемесячных платежей.
- Применяются графики, как с равными, так и с убывающими платежами (преобладают договоры с «убывающими» графиками: в среднем 60% NIL погашается в первый год действия договора)

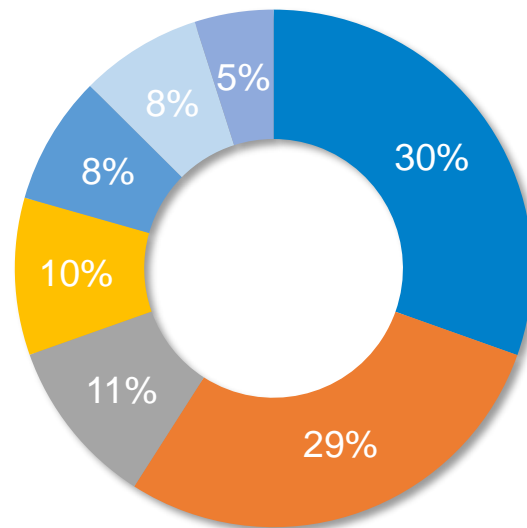
\* По сумме финансирования = сумма ДКП - Аванс



# Диверсифицированный Лизинговый Портфель

- Сбалансированное сочетание разных отраслевых сегментов
- 10 391 действующих договоров на 01.07.2024
- 4 826 уникальных клиентов в портфеле на 01.07.2024
- Отсутствие концентрации портфеля:  
доля крупнейшего клиента в портфеле на 01.07.2024 – 1,4%, топ-10 – 8,2%, топ-20 – 12,5%
- Высокая доля лизинга автотранспорта – наиболее ликвидного вида имущества

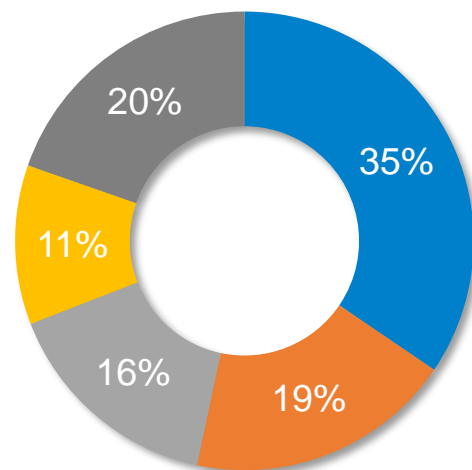
**Структура лизингового портфеля  
по типам предметов лизинга  
на 01.07.2024**



- Коммерческий автотранспорт свыше 3.0т - 30%
- Коммерческий автотранспорт до 3.0т - 29%
- Строительная спецтехника на колесах - 11%
- Автобусы и микроавтобусы - 10%
- Прочая спецтехника - 8%
- Оборудование - 8%
- Легковые авто - 5%

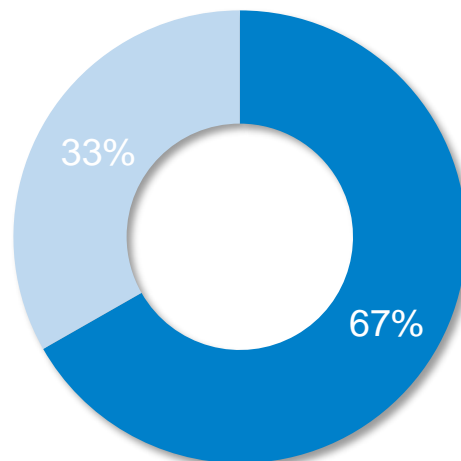
# Диверсифицированный Лизинговый Портфель

Структура лизингового портфеля  
по видам деятельности  
лизингополучателей  
на 01.07.2024



- Транспорт и связь - 35%
- Торговля - 19%
- Прочие производства - 16%
- Строительство - 11%
- Прочее - 20%

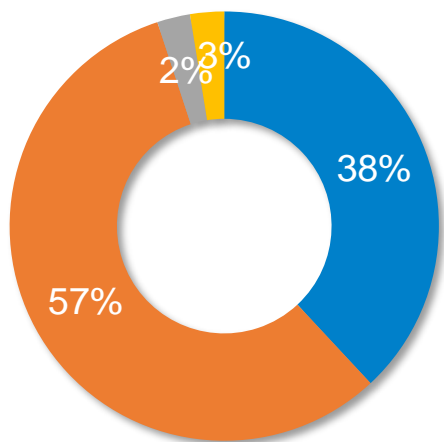
Структура лизингового портфеля  
по маркам предметов лизинга  
на 01.07.2024



- Отечественные - 67%
- Иномарки - 33%

# Источники фондирования

## Структура обязательств на 01.07.2024



- Кредиты банков - 38%
- Облигации - 57%
- Авансы лизингополучателей - 2%
- Прочие обязательства - 3%

- 95% обязательств компании представлены публичным долгом и кредитами банков
- Показатель Чистый долг / Капитал\* на 01.07.2024 составил 4,5х
- Компания не имеет обязательств в валюте, отличной от рубля РФ
- Успешная история публичного долга компании с 2007г., 6 выпусков облигаций в обращении на текущий момент
- Компания не допустила ни одной просрочки по выплате купонов, оферт или погашению облигаций
- Компания имеет рейтинги двух национальных агентств:
  - АКРА: A(RU), прогноз «Стабильный» (присвоен в октябре 2023 г.)
  - Эксперт РА: ruA, прогноз «Стабильный» (присвоен в январе 2024 г.)
- Долгосрочные партнерские отношения с банками кредиторами, 40% внешнего долга приходится на кредиты банков

\*  $\text{Отношение чистый долг} / \text{капитал} = (\text{заемные средства} - \text{денежные средства и их эквиваленты}) / \text{капитал}$

# Оценка ликвидности

- Обязательства перед кредиторами полностью обеспечены лизинговыми платежами
- Сбалансированная позиция активов и пассивов по срокам
- Операционные издержки полностью обеспечены собственными оборотными средствами
- Консервативное управление денежным потоком – новые лизинговые сделки заключаются только при наличии источников финансирования
- Отсутствие рисков при прохождении оферт по облигационным займам (все выпуски являются амортизированными)

# Финансовые показатели



- Объем нового бизнеса (стоимость переданных клиентам предметов лизинга без НДС) за 6м 2024 г. составил 10,1 млрд руб.
- Размер лизингового портфеля (ЧИЛ после резервов) на 01.07.2024 составил 18,3 млрд руб. (+30% по сравнению с 01.07.2023).
- Чистая прибыль за 6м 2024 г. составила 0,1 млрд руб.
- Динамика чистой процентной маржи, процентного дохода от финансовой аренды и чистой прибыли по итогам 2023 и 6м 2024 гг. соответствует прогнозам Компании в условиях жесткой ценовой конкуренции на рынке лизинга и ужесточения денежно-кредитной политики ЦБ РФ.
- Компания активно развивает дополнительные виды деятельности: демонстрирует высокий по сравнению с конкурентами уровень дохода по штрафам и от реализации товаров для продажи (чистый доход от данного направления за 6м 2024 г. составил 143 млн руб.)
- Компания обладает хорошим запасом по капиталу – на конец июня 2024 года показатель достаточности капитала составляет 16,9%

# Финансовые показатели МСФО



(млн руб.)	FY 2020	FY 2021	FY 2022	FY 2023	Изм. 2022 - 2023	6М 2024
Процентный доход от финансовой аренды	2 683	2 121	2 220	2 477	<b>+ 12%</b>	1 659
Чистые инвестиции в лизинг	9 547	12 017	12 041	16 847	<b>+ 40%</b>	18 402
Чистая дебиторская задолженность	9 278	11 750	11 822	16 734	<b>+ 42%</b>	18 287
Чистый процентный доход	1 706	1 318	1 202	1 002	<b>- 17%</b>	388
Чистая прибыль	683	522	669	543	<b>- 19%</b>	67
ROAE	27,8%	19,0%	20,8%	14,8%	<b>- 6,0 п.п.</b>	3,5%*

\* Аннуализированный показатель

# Основные характеристики активов и пассивов

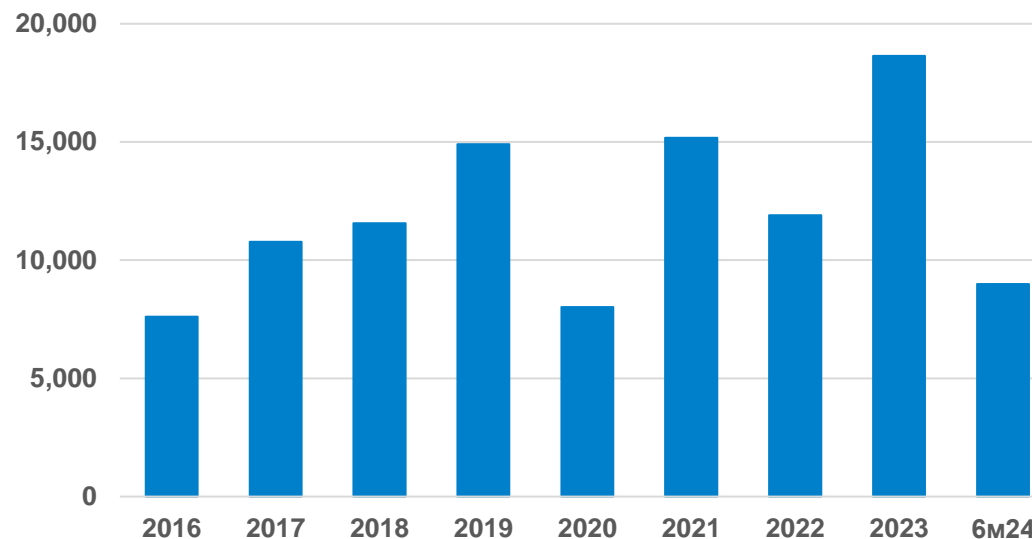
- 83% активов компании представлены высокодоходным лизинговым портфелем (чистые инвестиции в лизинг составляют 80% активов) и ликвидными активами (денежные средства, депозиты, ценные бумаги – 3% активов)
- С 2019 г. Общество развивает новое направление деятельности – реализация коммерческой техники с пробегом, на 01.07.2024г. около 5% активов приходится на технику, приобретенную для продажи. Чистый доход от реализации товаров для продажи за 6м 2024 г. составил 143 млн руб. (снижение на 30% по сравнению с 6м 2023 г.)
- Балансовая стоимость предметов лизинга, вышедших из лизингового портфеля, не превышает 1,5% активов баланса
- Активы и пассивы сбалансированы по срокам

Структура активов на 01.07.2024

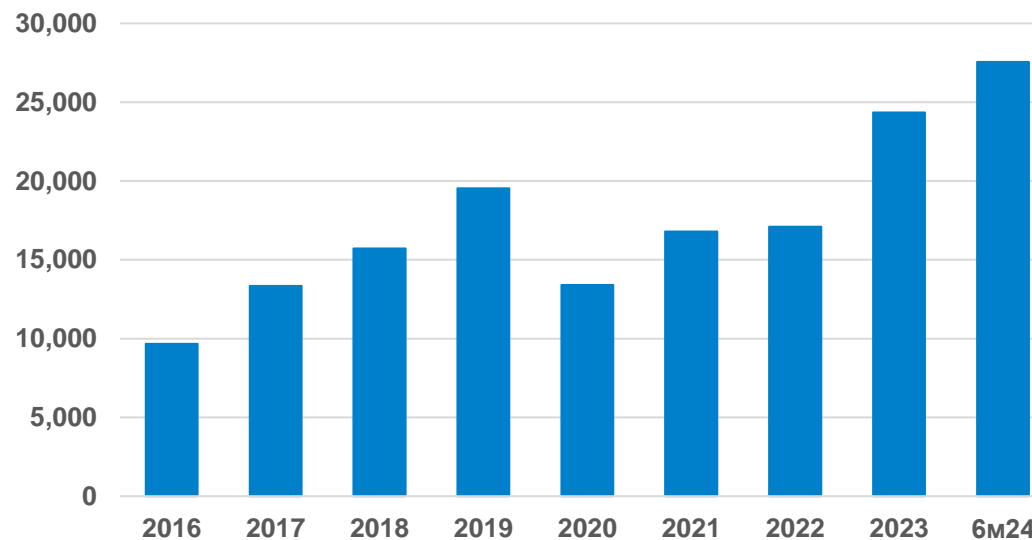


# Ключевые показатели деятельности

Объем нового бизнеса  
(сумма договоров купли-продажи за  
вычетом авансов), млн руб.



Лизинговый портфель  
(остаток лизинговых платежей к  
получению), млн руб.





# Стратегические задачи на 2024



- Развитие цифровых сервисов, направленных на повышение уровня самообслуживания внешних контрагентов и эффективности внутренних процессов компании;
- Развитие технологий скоринга и автоматического принятия решения;
- Сохранение отношений со стратегическими партнерами-поставщиками техники целевых сегментов;
- Сохранение потребительских качеств предоставляемых услуг;
- Генерация дохода от дополнительных видов деятельности, связанных с оказанием услуг лизингополучателям и поставщикам и расширением компетенций на вторичном рынке коммерческого автотранспорта.

# Деятельность по Торговле коммерческим автотранспортом с пробегом



- Торговля коммерческим автотранспортом БУ является одним из направлений деятельности Компании, нацеленной на генерацию дохода. Компания стремится создать устойчивый сетевой бизнес по розничной торговле коммерческим автотранспортом на вторичном рынке на базе регионального присутствия Элемент Лизинг, используя опыт и компетенции, приобретенные в процессе реализации собственных активов, изымаемых в результате расторжения лизинговых сделок и активов, купленных для дальнейшей продажи:
- Доступ к источнику БУ автомобилей;
- Региональная сеть, способная обеспечить хранение, экспозицию и продажу товара;
- Региональная сеть, способная обеспечить документооборот по операциям;
- Маркетинговая поддержка деятельности;
- Накопленный опыт и статистика по оценке вторичной стоимости коммерческого автотранспорта;
- Предпринимательский опыт торговли коммерческим автотранспортом и спецтехникой.
- Основными объектами торговли являются средние и тяжелые грузовики и п/прицепы зарубежных производителей (MAN, Volvo, Mercedes-Benz, Schmitz Cargobull, Scania и др.);

# Факторы инвестиционной привлекательности



## Бизнес-модель

- Специализация на лизинговых договорах небольшого размера с высоко ликвидными активами (коммерческим автотранспортом, колесной спецтехникой и некрупным оборудованием (розничный лизинг)
- Целевая аудитория – малый и средний бизнес
- Конкурентное преимущество – простота, скорость, прозрачность принимаемого решения для контрагента
- Максимальная стандартизация процедур, «предодобренные» условия лизинговых сделок



## Высокие стандарты корпоративного управления

- МСФО отчетность, подтвержденная одной из крупнейших российских аудиторских компаний
- Рейтинг от АКРА: А, прогноз «Стабильный»  
Рейтинг от Эксперт РА: А, прогноз «Стабильный»
- Сильная профессиональная команда с существенным опытом в лизинге и непосредственно в компании
- Независимые директора в составе Совета директоров, Служба внутреннего аудита

# Факторы инвестиционной привлекательности



## Операционная эффективность

- Высокий показатель рентабельности бизнеса – ROE на уровне 14,8% по итогам 2023 г.
- Операционные издержки полностью обеспечены собственными оборотными средствами
- Непрерывный процесс разработки и реализации проектов, направленных на повышение эффективности бизнес-процессов, уровня автоматизации и цифровизации бизнеса
- Собственные службы soft и hard collection и самостоятельная работа с изъятыми активами на вторичном рынке



## Управление рисками

- Риск модель основана на оценке риска актива, фокус на высоколиквидных активах. За период 2020 – 6м2024 гг. средняя стоимость риска составляет 0,3%, средняя стоимость риска с учетом доходов от штрафов и пеней – 0,1%
- Отсутствие концентрации на отдельном клиенте или поставщике
- Хороший запас по капиталу – на 01.07.2024 показатель достаточности капитала (ПДК) составил 16,9%
- Сбалансированная структура активов и пассивов
- Безупречная кредитная история